HWZ Schriftenreihe für Betriebs- und Bildungsökonomie

Herausgegeben von HWZ Hochschule für Wirtschaft Zürich

Band 16



Sybille Sachs · Edwin Rühli · Claude Meier

Strategisches Management

Eine neue Perspektive

2., vollständig überarbeitete und erweiterte Auflage

Haupt Verlag

Redaktion und Satz durch die Autoren

2. Auflage: 20151. Auflage: 2013

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.dnb.de abrufbar.

ISBN: 978-3-258-47947-7

Alle Rechte vorbehalten.

Copyright © 2013 Haupt Bern

Jede Art der Vervielfältigung ohne Genehmigung des Verlages ist unzulässig.

Printed in Austria

www.haupt.ch

Dank

Dieses Lehrbuch ist nicht das alleinige Werk der drei Autoren. Wir wurden bei der Erforschung des Themas schon während vielen Jahren von Assistierenden unterstützt und in Diskussionen von Kolleginnen und Kollegen herausgefordert. Von der jetzigen Assistierendengeneration haben uns insbesondere Vanessa McSorley und Joëlle Khater in jeder Hinsicht einzigartig unterstützt. Auch Daniel Laude. Tom Schneider. Christian Stutz und Magaly Tornay haben bei der Ausarbeitung des Manuskripts intensiv mitgearbeitet. Ihnen allen möchten wir ganz herzlich danken. Ein besonderer Dank gebührt Astrid Steiner. Sie hat die Sprache und Ausdrucksweise überprüft und uns dabei sehr wertvolle Anregungen gegeben. Den Testlesern der ersten Version Jörg Bruckner, Gaby Signer, Georges Ulrich und Sylvie Vlk wollen wir an dieser Stelle ebenfalls unseren Dank aussprechen. Zudem wurden die Lehr-Erfahrungen die mit einer ersten Version dieser Schrift gemacht wurden, in den jetzigen Text eingearbeitet. Der HWZ Hochschule für Wirtschaft Zürich danken wir für die Bereitschaft, das Buch in ihrer Schriftenreihe herauszugeben. Wir hoffen, dass es auch den Studierenden dieser Hochschule ein wertvolles Lehrmittel sein wird.

Zürich, Juni 2015 Sybille Sachs, Edwin Rühli, Claude Meier

Inhaltsverzeichnis

Abbildungsverzeichnis	IX
Tabellenverzeichnis	XI
Abkürzungsverzeichnis	XII
Vorwort	
1. Strategisches Management – gestern, heute und morgen	1
1.1. Managergeneration 1.0: Die Portfoliomanager	1
1.2. Managergeneration 2.0: Die Shareholder Value Maximierer	6
1.3. Managergeneration 3.0: Die nachhaltigen Wertschöpfer	11
1.4. Fazit	15
1.5 Aufbau des Buches	15
Ausgangslage der Unternehmung: Strategische Analyse	17
2.1. Issueanalyse	18
2.2. Stakeholderanalyse	27
2.3. Wettbewerbsanalyse	
2.4. Ressourcenanalyse	48
2.5. Dynamische und umfassende Sicht der Analyse der	
Ausgangslage	53
2.6 Fazit	54
3. Zweck, Vision und Leitbild der Unternehmung: Strategische Ziele.	55
3.1. Zweck der Unternehmung	56
3.2. Vision und Leitbild	56
3.3 Das strategische Zielsystem	60
3.4. Fazit	67
3.5. Übergang strategische Ziele – Strategien	68
4. Wettbewerbsstrategien	69
4.1. Traditionelle Produkt-/ Markt-Strategien	
4.2. Ökonomische Fundierung der Wettbewerbsstrategien	
4.3 Erweitertes Verständnis von Wettbewerbsstrategien	
4.4. Fazit	
5. Ressourcen- und innovationsorientierte Strategien	93
5.1. Frühe ressourcenorientierte Ansätze	93

5.2. Ökonomische Fundierung der Ressourcen- und	
Innovationsstrategien	95
5.3. Erweitertes Verständnis von Ressourcenstrategien	98
5.4 Übersicht und Ergänzungen	103
5.5. Fazit	107
6. Gesellschaftsbewusste Strategien	109
6.1. Rechtliche Rahmenbedingungen	109
6.2. Frühe Sicht der unternehmerischen Verantwortung	
6.3. Von der Werthaltung zur Strategie	112
6.4. Unternehmung als Teil der Gesellschaft	115
6.5. Gemeinsame Verantwortung von Staat, Gesellschaft und	
Unternehmung	
6.6. Spezielle Probleme bei der Gestaltung gesellschaftsbewusster	
Strategien	128
6.7. Fazit	131
7. Nachhaltigkeitsreporting, Strategieentscheid und Strategieprozesse	133
7.1. Nachhaltigkeitsreporting	133
7.2. Strategieentscheid	144
7.3. Strategieprozesse	145
7.4. Fazit	150
Literaturverzeichnis	151
Autoren	161

Abbildungsverzeichnis

Abb. 1	Lern-/Erfahrungskurveneffekt	2
Abb. 2	Strategieansätze der Generation 2.0	8
Abb. 3	Strategische Analysen	18
Abb. 4	SWOT-Analyse	19
Abb. 5	Strategic Social Issue Management	20
Abb. 6	Issueanalyse: Einfluss/Wahrscheinlichkeits-Matrix	23
Abb. 7	Entwicklungsphasen eines Issues und Handlungspielraum	26
Abb. 8	Unternehmenszentriertes Stakeholdermodell	27
Abb. 9	Magisches Dreieck der Stakeholder	28
Abb. 10	Potenzielle strategische Stakeholder	31
Abb. 11	Stakeholder mit zwei oder drei Schlüsselattributen	32
Abb. 12	«PESTEL-Analyse» am Beispiel der Luftfahrtbranche	40
Abb. 13	Fünf Determinanten der Wettbewerbsintensität	41
Abb. 14	Übersichtsdarstellung der Wettbewerbsintensität	44
Abb. 15	Strategische Verhaltensanalyse von Konkurrenten	45
Abb. 16	Einbettung der Unternehmung in das Stakeholdernetzwerk am Beispiel eines Herstellers von Grossraumflugzeugen	46
Abb. 17	«VRIO»-Framework	52
Abb. 18	Zugang zu strategischen Ressourcen	53
Abb. 19	Übersicht: Von den strategischen Analysen zu den Zielen	55
Abb. 20	Beispiel eines Leitbildes	58
Abb. 21	Arbeitsblatt Leitbildformulierung	60
Abb. 22	Zielkategorien	63
Abb. 23	Übersicht über Zweck, Visionen, Leitbild, strategische Ziele und Strategien	66
Abb. 24	Produkt-/Markt-Matrix mit Strategietypen	70
Abb. 25	BCG-Matrix	74
		, .

Abb. 26	BCG-Matrix: Strategien	77
Abb. 27	Branchenstruktur, Strategieverhalten und finanzieller Erfolg	80
Abb. 28	Generelle Wertschöpfungskette	81
Abb. 29	Generische Strategien	83
Abb. 30	Wertschöpfungskette und Stakeholderbeziehungen	86
Abb. 31	Gemeinsame und exklusive Stakeholder	89
Abb. 32	Erweiterte Wettbewerbsstrategien	91
Abb. 33	«7-S-Modell der Erfolgsfaktoren»	94
Abb. 34	Unterschiedliche Sichtweisen der RbV und ISV	100
Abb. 35	RbV in einer Stakeholderperspektive	106
Abb. 36	Verantwortungspyramide	111
Abb. 37	Verhaltensstrategien von Unternehmung und Umwelt	113
Abb. 38	Potenziale von gesellschaftlichen Stakeholdern	116
Abb. 39	«Governance Triangle»	122
Abb. 40	Kriterien zur Kategorisierung von Regulierungsgefügen	126
Abb. 41	Wahrnehmungssituationen	129
Abb. 42	Drei-Säulen-Modell der Nachhaltigkeit	134
Abb. 43	Beziehung zwischen finanziellem und sozialem Erfolg	136
Abb. 44	Grundformen der Strategieanpassung	147
Abb. 45	Beispiel eines jährlichen Strategieprozesses	149

Tabellenverzeichnis

Tab. 1	Annahmen der Managergeneration 3.0	13
Tab. 2	Managergenerationen 1.0, 2.0 und 3.0 im Überblick	14
Tab. 3	Gliederung der Kapitel	16
Tab. 4	Entwicklungsphasen eines Social Issues	25
Tab. 5	Stakeholderrollen aus der Sicht der Unternehmung	36
Tab. 6	Interne und externe Wahrnehmung der Stakeholderrollen	38
Tab. 7	Spezielle Eigenschaften von Stakeholdern und Ressourcen	104
Tab. 8	Die wichtigsten sozialen und politischen Stakeholder	117
Tab. 9	Beispiele für Codes of Conduct	123
Tab. 10	Beispiele für Stakeholder-Engagement in Prozessen	142
Tab. 11	Beispiele für die Wertverteilung	143

Abkürzungsverzeichnis

ABB Asea Brown Boveri
AG Aktiengesellschaft

AOM Academy of Management
BBC Brown Boveri & Cie
BCG Boston Consulting Group
BMW Bayerische Motoren Werke

BMX Bicycle Motocross

BSCI Business Social Compliance Initiative
BSE Bovine spongiforme Enzephalopathie

(Rinderwahnsinn)

CSR Corporate Social Responsibility

DVD Digital Versatile Disc, Digital Video Disc
ESG Environmental, Social and Governance
FINMA Eidgenössische Finanzmarktaufsicht

FWF Fair Wear Foundation

GRI Global Reporting Initiative

GV Generalversammlung

NGO Non Governmental Organization
ILO International Labour Organization

IR Integrated Reporting

ISV Industry Structure View of Strategy JVC Victor Company of Japan, Limited

MbO Management by Objectives
MSC Marine Stewardship Council

MTB Mountainbike

OECD Organisation for Economic Cooperation

and Development

PESTEL Political, Economic, Social, Technologi-

cal, Environmental, Legal

RbV Resource-based View of Strategy
SGEs Strategischer Geschäftseinheiten
SIM Strategische Issuemanagement
SMS Strategic Management Society
SRI Socially Responsible Investing

(Weaknesses), Chancen (Opportunities),

Stärken (Strengths), Schwächen

Risiken (Threats)

UNGC United Nations Global Compact UNO United Nations Organization

VHS Video Home System

SWOT

VRIO «value» (wertvoll), «rare» (selten),

«inimitable» (nicht imitierbar) und «organization» (Organisationskonformität)

WTO World Trade Organization
WWF World Wide Fund for Nature

Vorwort

Das Ziel dieses Buches ist es, aufbauend auf den traditionellen Ansätzen und Instrumenten des strategischen Managements Weiterentwicklungen aufzuzeigen, wie sie sich aufgrund der neusten Forschungen und Erkenntnissen in Theorie und Praxis zeigen. Die Publikation richtet sich an aktuelle und künftige Führungskräfte von privaten Unternehmungen und öffentlichen Organisationen, die sich für ein nachhaltig erfolgreiches und gesellschaftlich akzeptiertes strategisches Management interessieren. Insbesondere eignet es sich für den Unterricht im strategischen Management an Hochschulen und Weiterbildungsinstitutionen.

Seit Ende der 1990er-Jahre haben sich die unternehmerischen Bedingungen sehr stark verändert. Die Globalisierung, der technische Fortschritt und die Digitalisierung bringen eine bisher ungekannte Komplexität und Vernetzung in den Arbeitsalltag. Hinzu kommt eine immer stärkere Arbeitsteilung aufgrund des dezentral vorhandenen Wissens. Damit steigen der Koordinationsaufwand aber auch die Chancen von Kooperationen. Ausserdem verlangen verschiedene gesellschaftliche Gruppierungen von den Unternehmungen mehr Transparenz sowie die Berücksichtigung ihrer Bedürfnisse. Unternehmungen, die heute erfolgreich sein wollen, richten sich deshalb gezielt danach aus, wie sie für wesentliche Stakeholder wie Kunden, Mitarbeitende und die Gesellschaft mit ihren Produkten und Dienstleistungen Lebensqualität und Wohlstand schaffen können. Die Voraussetzung dafür ist die Stärkung der unternehmerischen Innovationskraft. Diese basiert darauf, die Ressourcen der wesentlichen Stakeholder (z.B. Wissen, Infrastruktur, Erfahrungen) zusammenzubringen, zu teilen und gezielt weiterzuentwickeln. Dadurch kann die nachhaltige Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmungen gesteigert werden.

Das vorliegende Buch behandelt das strategische Management als angewandte Theorie. Das bedeutet, dass es einerseits auf den theoretischen Grundlagen, wie wir sie in unserem Buch «Stakeholders Matter – A New Paradigm for Strategy in Society» (Cambridge University Press, 2011) dargelegt haben, beruht. Andererseits richtet es sich nach den Kernfragen und Vorgehensschritten, die sich beim strategischen Management in der Praxis verbreitet beobachten lassen. In den Kapiteln 2 bis 7 werden Konzepte und Instrumente des heutigen strategischen Managements dargelegt. Diese beruhen zwar auf den Denk- und Handlungsweisen früherer Managergenerationen, gehen jedoch auf die aktuellen Herausforderungen ein und stellen damit eine Weiterentwicklung dar. Um die